

NOTA INFORMATIVA 24/2019 Más ingresos por Ventas, menos Puestos de Trabajo

En los últimos cuatro años han sucedido demasiados hechos y siempre con dos posturas muy diferenciadas, la de la Dirección y UTO-UGT por un lado, y la de CCOO por el otro. Los primeros hablando de los beneficios obtenidos por su gestión y negociación, de los CFCs por la venta cruzada, de la creación de puestos de trabajo... y CCOO, que no compartimos la visión optimista, preocupados por el futuro.

Es, cuanto menos chocante, lo manifestado por la Dirección y su sindicato "amigo", si tenemos en cuenta que paralelamente al aumento de ventas (395 millones en estos últimos cuatro años) disminuye la Plantilla en 801 trabajadores/as:

AÑO	2014	2015	2016	2017	2018
PLANTILLA	23450	23460	23305	23049	22649
VENTA ANUAL (en millones de €)	1.765	1.805	1.918	1.992	2.160

En el año 2009, la ONCE contaba con cerca de 26.000 empleados/as y unas ventas totales de 1.980 millones; las condiciones laborales eran sustancialmente más beneficiosas, no existía el salario junior, cobrábamos trienios, no nos arrebataban Venta los canales físicos complementarios... En los últimos años las cifras nos dicen que existe una recuperación económica importante, con incremento año tras año. Desde 2012, la ONCE disfruta de exención de la Cuota Patronal de Seguridad Social de toda su Plantilla con Discapacidad y de otros beneficios fiscales y subvenciones a la contratación; todo ello ha repercutido en la reducción de gastos de Personal, a lo que se suma la reducción de plantilla con mayor antigüedad y mayores sueldos, y la reposición de vacantes con Contratos Junior. También ha minorado el gasto, la supresión del Complemento de IT, por incremento de las Bajas Médicas desde abril de 2018.

Un poco de análisis y autocrítica: **UTO-UGT, vas en dirección contraria a nuestro lema, RECUPERAR LO ARREBATADO.** No has revertido los recortes, a pesar de la mejora económica; te has limitado a dar una capa de maquillaje a lo perdido, situándote siempre del lado de la Dirección. No olvidamos tu participación y complicidad en el engaño de la Dirección al justificar la implantación de los CFC's: que no iban a vender cupón, que no pagarían premios, que no habría ningún CFC al lado de un/a Agente Vendedor/a...

Es toda una incógnita saber qué hará UTO-UGT si vuelve la crisis, ... ¿acuñará otro lema?: "UTO-UGT: LO QUE RECORTAMOS, LO OLVIDAMOS"

**AFILIATE A CCOO,
CONTIGO SOMOS MÁS FUERTES**

